

味の素株式会社 個人投資家様向けIRセミナー

2017年9月14日

財務・経理部 IRグループ長 川端 幸治



目次

- 1. 会社概要
- 2. 株主様価値
- 3. 事業構造と拡大の歴史
- 4. 2020年までに目指す姿と成長ドライバー
- 5. サステナブル(持続可能)な成長のために



目次

- 1. 会社概要
- 2. 株主様価値
- 3. 事業構造と拡大の歴史
- 4. 2020年までに目指す姿と成長ドライバー
- 5. サステナブル(持続可能)な成長のために



1. 会社概要

商号

味の素株式会社

証券コード

2802

創業

1909年(明治42年)

資本金

79,863百万円

本社所在地

東京都中央区京橋 一丁目15番1号 代表取締役 社長 西井 孝明

商品展開エリア

130超の国・地域

従業員数(連結)

32,734人 (内、海外勤務23,284人)



目次

- 1. 会社概要
- 2. 株主様価値
- 3. 事業構造と拡大の歴史
- 4. 2020年までに目指す姿
- 5. サステナブル(持続可能)な成長のために



2. 株主様価値:株主還元方針と過去の推移



◆17-19中計期間の株主還元方針 配当性向:毎年30%を目途

総還元性向:3年間累計で50%以上

◆安定配当を重視し、過去減配・無配なし



2. 株主様価値:10年間の株価動向

直近の株価: 2,101.0円(2017年9月8日終値)

⇒配当利回り予想 1.42%



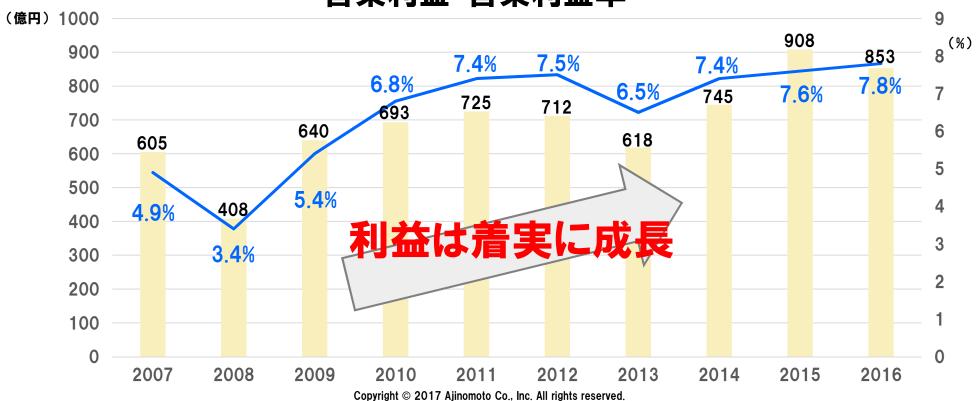
特に直近3年間は、日経平均・TOPIXを大きくアウトパフォーム



2. 株主様価値: 10年間の業績推移(日本基準)



営業利益·営業利益率





2. 株主様価値: 株主優待制度

保有株式数および保有期間に応じ、以下の弊社商品をご用意しております







※いずれも、2017年3月末時点の株主様にご用意したご優待品



2. 株主様価値: 株主様向けイベント開催



株主様工場見学会のご案内 株主の皆様に味の素グループへのご理解を深めていただく機会として、株主様向けの工場見学会を開催いたします。 多くの皆様のご応募をお待ちしております。 味の素株式会社川崎工場 味の素株式会社川崎工場 郵便はがきに必要事項をご記入の上、ご郵送く 「味の素。」コース 「ほんだし。」コース ださい。(郵送料は株主様にてご負担くださいます ようお願い申し上げます。) 期談会等 期談会等 2017年9月14日(木) <はがき裏面> 開始/終了時刻 10:00/13:00 ■ご希望のコース番号 神奈川県川崎市川崎区鈴木町3-4 図氏名(ふりがな)・年齢 ■株主番号* (京浜急行大師線 給木町駅より徒歩1分) **◎郵便番号·住所** 2017年3月31日現在で当社株式100株以上保有の **回電話番号** 株主様(同伴者様1名まで可) (当日ご連絡可能な 携帯電話番号等) 25名(同伴者様含む) 40名(同伴者様含む) 6同伴者様の 氏名(ふりがな)・年齢 株主番号は、同封の配当金計算書に記載の8桁の数字です。 ご応募者多数の場合は抽選となります。厳正な抽選の上、当選発表は当選者への ご案内状発送(8月上旬発送予定)をもって代えさせていただきます。 同伴者様1名を含めた2名までご応募いただけます。 味の素株式会社 株主様工場見学会係 工場内に駐車場、駐輪場はございません。公共交通機関をご利用ください 電話 044-233-8786 天候等の諸事情により、見学会の中止、または見学内容の変更等が生じる場合が 受付時間 9:00~17:00 (土・日・祝日および8月14日~16日を除く。) 株主権および同伴者様の個人情報は、見学会の実施 のためのみに使用させていただきます。なお、当該個 人情報は、見学会の一部の業務を表託している複味

(2016年の工場見学の様子)

初開催の2016年は年1回も、2017年は年2回に拡大予定



目次

- 1. 会社概要
- 2. 株主様価値
- 3. 事業構造と拡大の歴史
- 4. 2020年までに目指す姿
- 5. サステナブル(持続可能)な成長のために



3. 事業構造と拡大の歴史: 「味の素®」とは

【ブランド名】

「味の素化」



【物質名】

グルタミン酸 ナトリウム ↓

アミノ酸の1種である グルタミン酸が 主成分



3. 事業構造と拡大の歴史: 「味の素®」とは

つき味調味料X 4等調味料



3. 事業構造と拡大の歴史:「味の素®」とは

うま味調味料 Umami Seasoning

【ブランド名】

「味の素®」 「AJI-NO-MOTO®」



タイ



インドネシア



ベトナム



フィリピン

赤いお椀マークは 世界共通



マレーシア



ナイジェリア



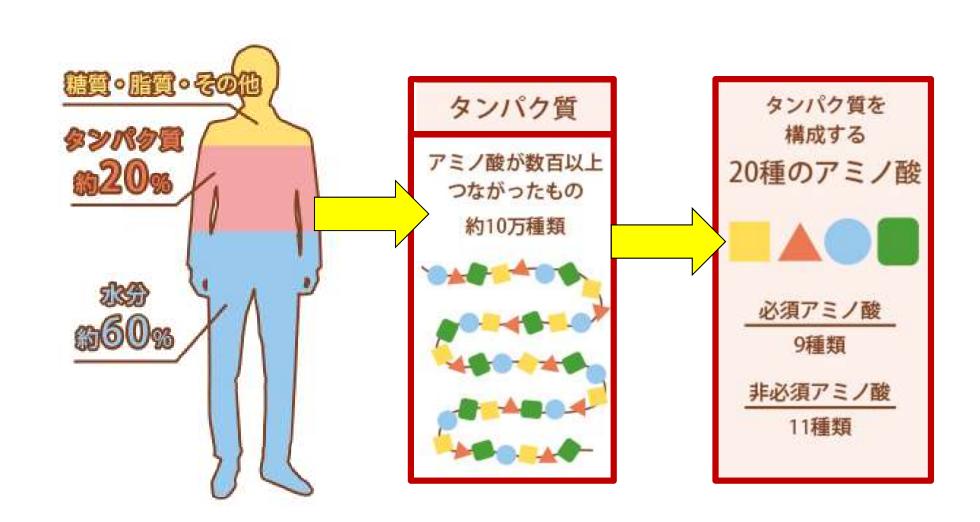
ペルー



ブラジル



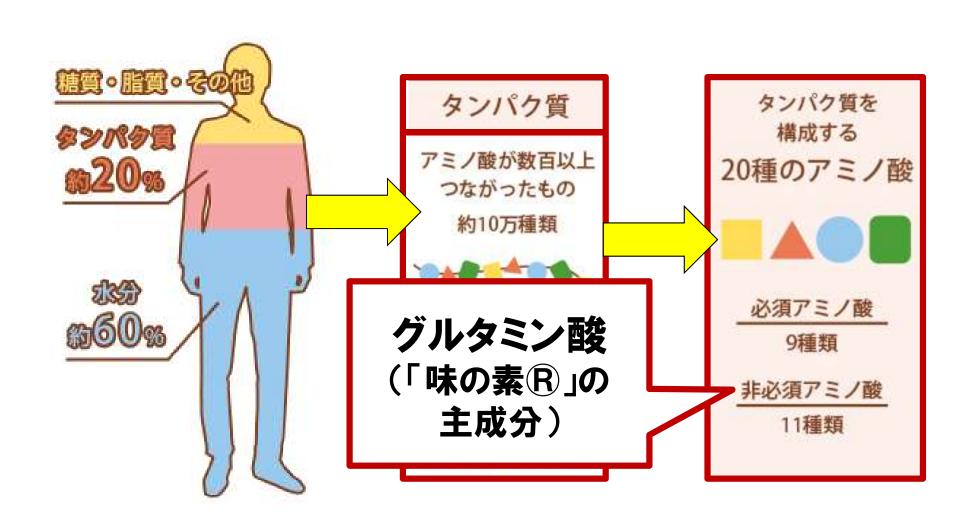
(参考)アミノ酸とは



ヒトの身体の20%はタンパク質(アミノ酸結合体)で出来ている



(参考)アミノ酸とは



ヒトの身体の20%はタンパク質(アミノ酸結合体)で出来ている



3. 事業構造と拡大の歴史: 味の素グループ創業の志



「うま味」の発見者 池田 菊苗 (東京帝国大学 教授)

共通の志

うま味を通じて 日本人の食を 豊かにしたい



初代「味の素®」(1909年)



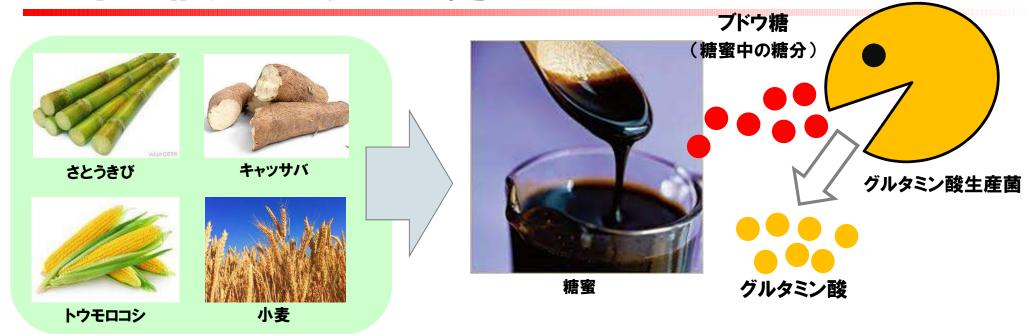
鈴木 三郎助

味の素グループは、

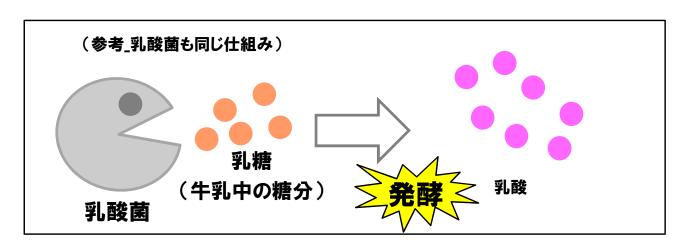
日本人の食を豊かにし、栄養を改善したいという志から創業



3. 事業構造と拡大の歴史: アミノ酸の生産方法



アミノ酸は、自然由来の植物原料と発酵菌によって生産





3. 事業構造と拡大の歴史: アミノ酸の生産方法



https://www.youtube.com/watch?v=4yVjdAP3tg8



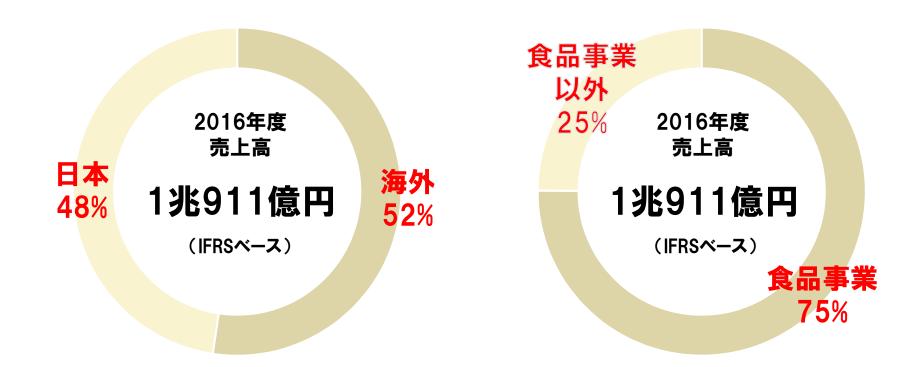
3. 事業構造と拡大の歴史: アミノ酸ベースの事業構造



100年以上にわたり、アミノ酸の機能を研究し、当社の技術と組み合わせて事業を拡大



3. 事業構造と拡大の歴史: 現在の事業構造



食品事業比率・海外比率が高い

















インドネシア

フィリピン

ペルー



3. 事業構造と拡大の歴史:日本の市場シェア

| ジャンル | 当社商品 | シェア |
|-----------|-----------------|-----|
| うま味調味料 | 「味の素®」 | 1位 |
| 和風だしの素 | 「ほんだし®」 | 1位 |
| コンソメ | 「味の素KK コンソメ」 | 1位 |
| スープ | 「クノール®」 | 1位 |
| マヨネーズ | 「ピュアセレクト®」 | 2位 |
| 合わせ調味料 | Cook Do®J | 1位 |
| 冷凍ギョーザ | ギョーザ | 1位 |
| スティックコーヒー | 「Blendy®」 | 1位 |



















3. 事業構造と拡大の歴史: グローバルの市場シェア

ドライセイボリー*領域で 世界シェアNo.1(22%)



現地従業員による営業活動

東南アジア

第1位 インドネシア



第1位

ベトナム フィリピン

第2位



第1位



3. 事業構造と拡大の歴史: グローバルの市場シェア



^{*}うま味調味料と風味調味料(粉末・キューブなど) Copyright © 2017 Ajinomoto Co., Inc. All rights reserved.

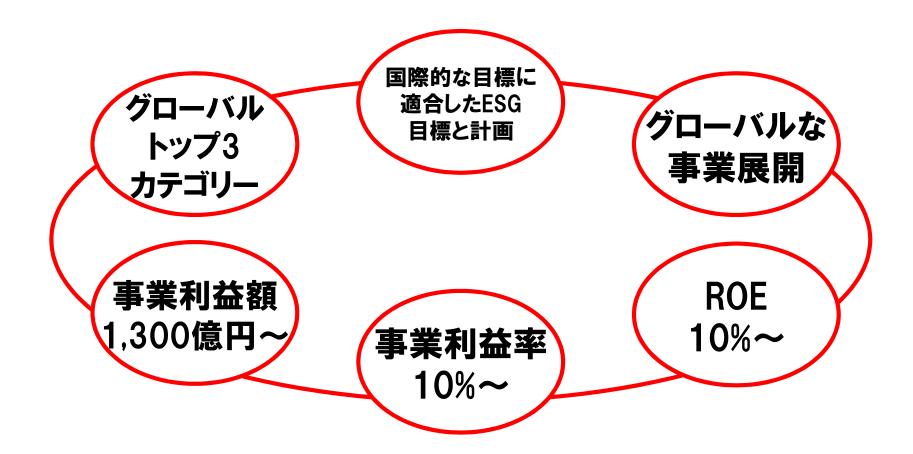


目次

- 1. 会社概要
- 2. 株主様価値
- 3. 事業構造と拡大の歴史
- 4. 2020年までに目指す姿
- 5. サステナブル(持続可能)な成長のために



4. 2020年までに目指す姿: 2020年度までに目指す姿

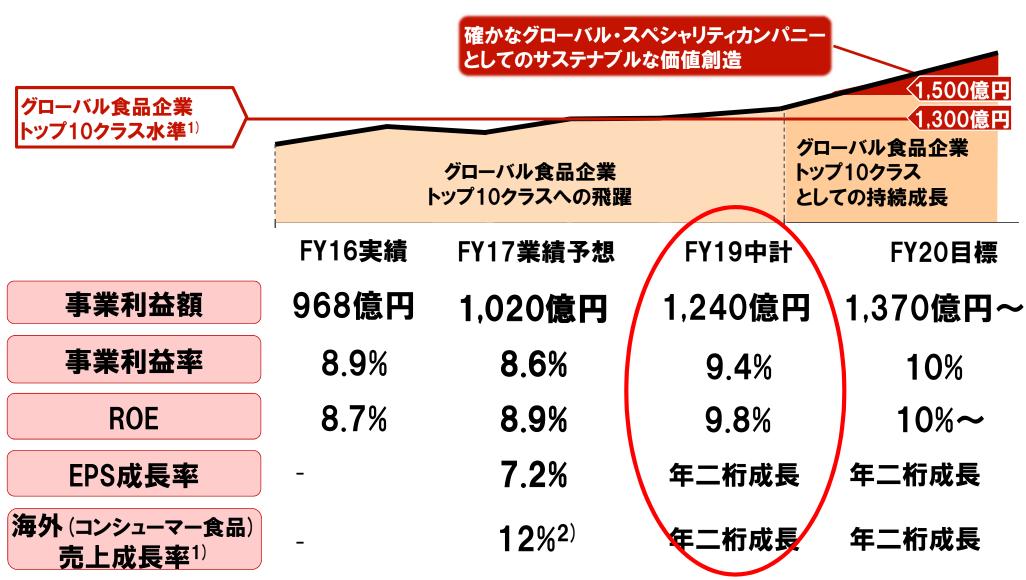


グローバル食品企業トップ10クラス*を実現する ために味の素グループが目指す要素

*グローバルに食品、食品素材を展開している企業の内、除く飲料・酒類メーカー



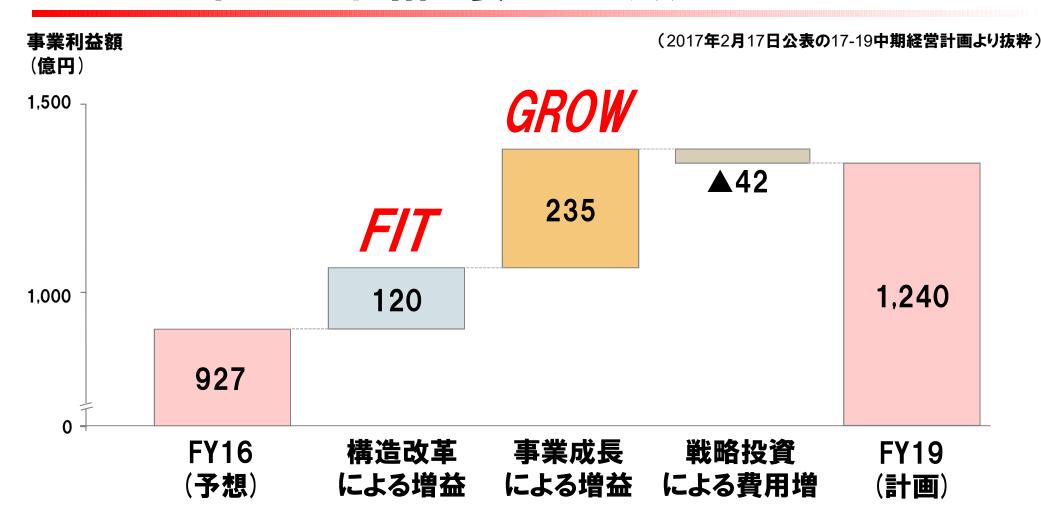
4. 2020年までに目指す姿: 17-19中期経営計画目標



1. 現地通貨ベース: 2. 冷凍食品含む



4. 2020年までに目指す姿: 目標実現のための戦略



「FIT & GROW with Specialty」を掲げ、構造改革と 当社ならではの高付加価値事業による成長を目指す (Specialty)



4. 2020年までに目指す姿: 事業利益目標の内訳

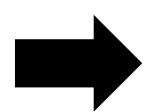
| | | | | | | (億円) |
|---|----------|----------|------|----------|-------|------|
| | | 2016年度実績 | | 2019年度計画 | | 増加額 |
| | | 売上高 | 事業利益 | 売上高 | 事業利益 | 事業利益 |
| | 食品 | 8,194 | 825 | 9,609 | 1,025 | +200 |
| | 日本食品 | 3,904 | 408 | 4,335 | 485 | +77 |
| 7 | 海外食品 | 4,289 | 417 | 5,274 | 540 | +123 |
| | アミノサイエンス | 2,136 | 140 | 2,855 | 210 | +70 |
| | ライフサポート | 1,240 | 58 | 1,557 | 74 | +16 |
| | ヘルスケア | 895 | 81 | 1,297 | 135 | +54 |
| | その他 | 581 | 2 | 645 | 3 | +1 |
| Ī | 連結計 | 10,911 | 968 | 13,112 | 1,240 | +272 |



4. 2020年までに目指す姿:日本食品戦略~ニーズ対応~

環境の変化

- ・女性の社会進出
- ・世帯人数の減少
- ・高齢化



新たなニーズ

- ・料理の時短
- ・個食化
- •健康維持





















4. 2020年までに目指す姿: 日本食品戦略~食べ方提案~

テレビCMでの訴求ポイントが 「商品そのもの」→「商品の使い方や提供できるシーン」へ

80年代・90年代





現在







4. 2020年までに目指す姿: 海外食品事業の戦略

強化を進める既存領域 次期育成推進領域 **Five Stars** 地域·国 北米・ Rising インド ベト フィリ 欧州 **Stars** タイ カテゴリ ネシア ピン ジル ナム GINISA Masako 調味料 HONDASH 風味調味料 TUMIX® LingLing (マレーシア) 冷凍食品 飲料·粉末飲料 その他カテゴリ (即席麺、スープ、冷凍パン等) 冷凍パン 即席麺 Ajinomen® (インドネシア) (ペルー) 売上成長率1) $+6\%^{2}$ +13% +9% +20% (現地通貨ベース)

+11%2)

(FY16-19のCAGR)

^{1.} FFA (海外) を含む: 2. タイの物品税導入による売上増を含む、物品税影響を除いた場合はタイ = +4%、海外食品 = +10%



4. 2020年までに目指す姿: 海外食品事業の現在の取組み

タイ: 風味調味料増産 2017年8月より稼働





インドネシア:風味調味料増産 2017年7月より稼働







ベトナム:「味の素®」増産 2017年8月完工





米国:

「Ling Ling®」ブランドの 新製品発売 (Fried Rice) 2017年1月~



「TAIPEI®」ブランドの 全面リニューアル 2017年3月~



冷凍麺の販売開始 「AJINOMOTO® TOKYO STYLE SHOYU RAMEN」 2016年11月~





目次

- 1. 会社概要
- 2. 株主様価値
- 3. 事業構造と拡大の歴史
- 4. 2020年までに目指す姿
- 5. サステナブル(持続可能)な成長のために



5. サステナブル(持続可能)な成長のために

Environment 環境 Society 社会

Governance ガバナンス

ESGの観点を企業経営に活かす

社会・世の中に認められ、必要とされる企業へ

サステナブル(持続可能)な成長を実現



5. サステナブル(持続可能)な成長のために

当社が選定した、解決すべき社会課題



健康な こころとからだ

- ・食の安心、安全
- ·過剰/不足栄養
- ·高齢者栄養等



食資源

- ・児童、強制労働
- ・フードロス等



地球持続性

- ·水資源
- ・持続可能な農畜産物調達



お知らせ: 社長によるオンライン会社説明会(LIVE)



2017年12月12日、社長の西井による オンライン会社説明会(LIVE)開催!!

(20時~21時を予定・詳細は後日HPにてご案内)